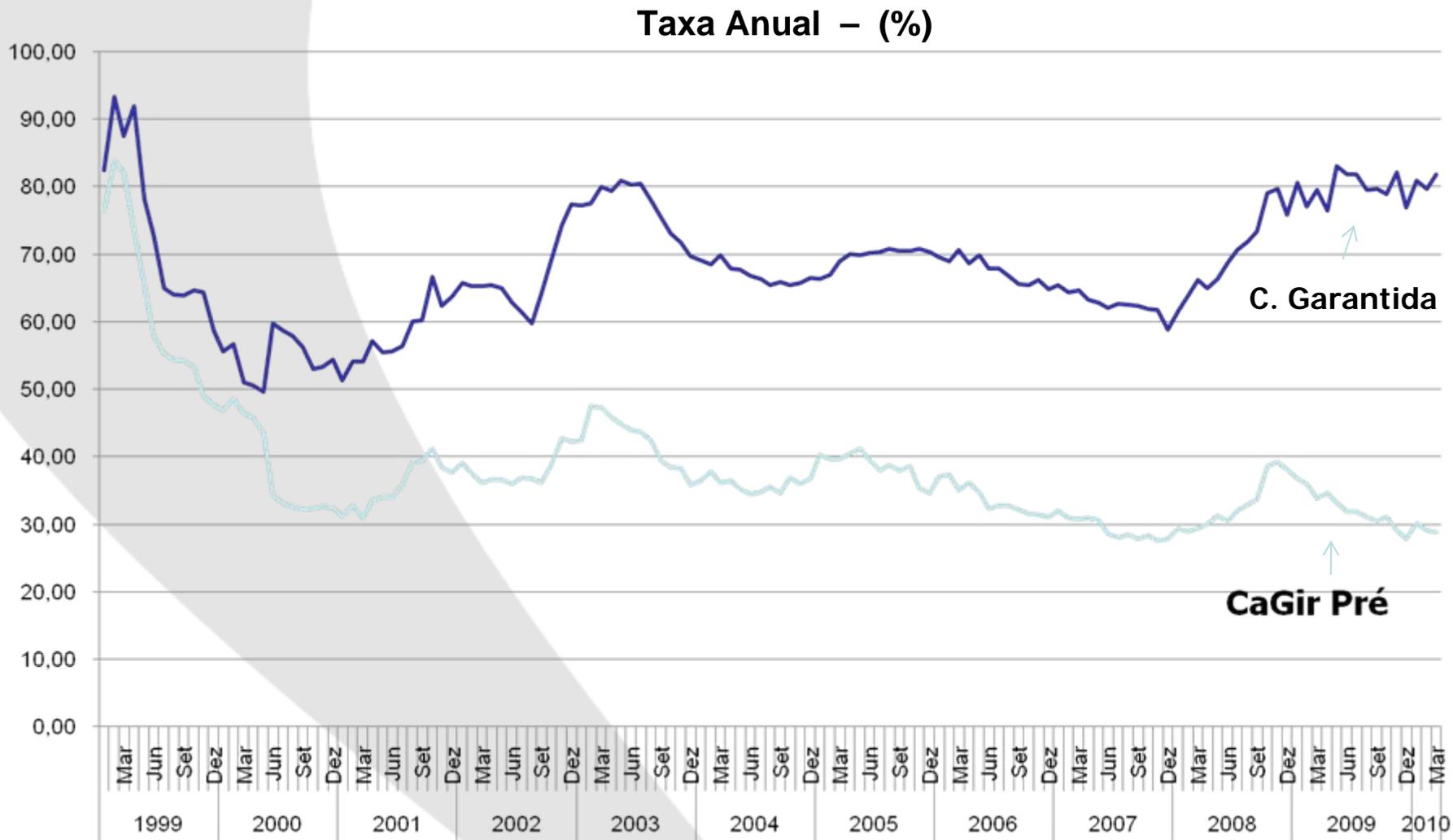

Seminário de Crédito
IBEF SP – 2009

**"Alternativas de Crédito Corporativo
a Partir da Cadeia de Valor"**

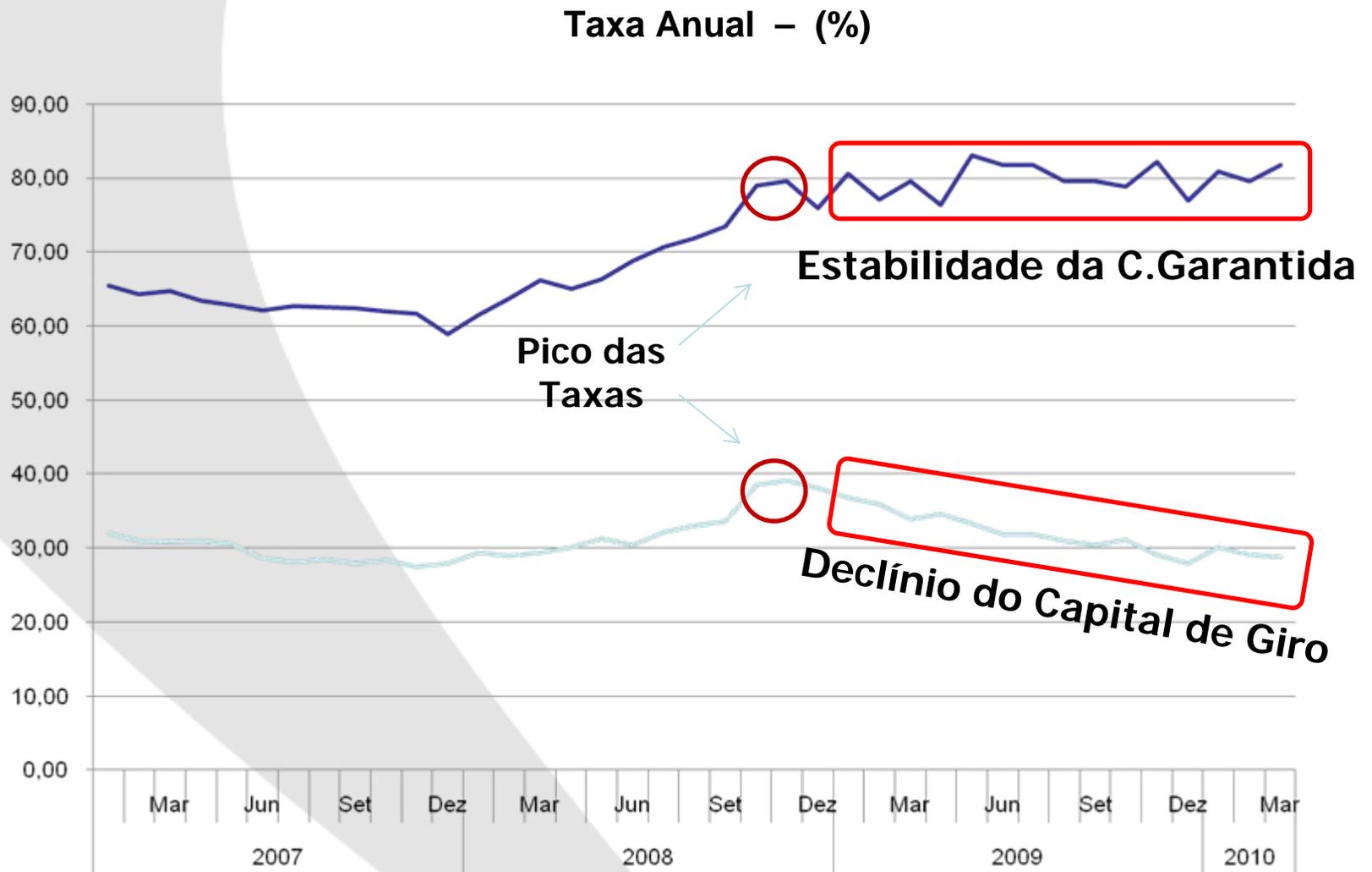
Fernando Blanco
IDCC
19 – maio – 2010

Evolução da Taxa de Juros – Empresas – 1



Fonte: BC, IDCC

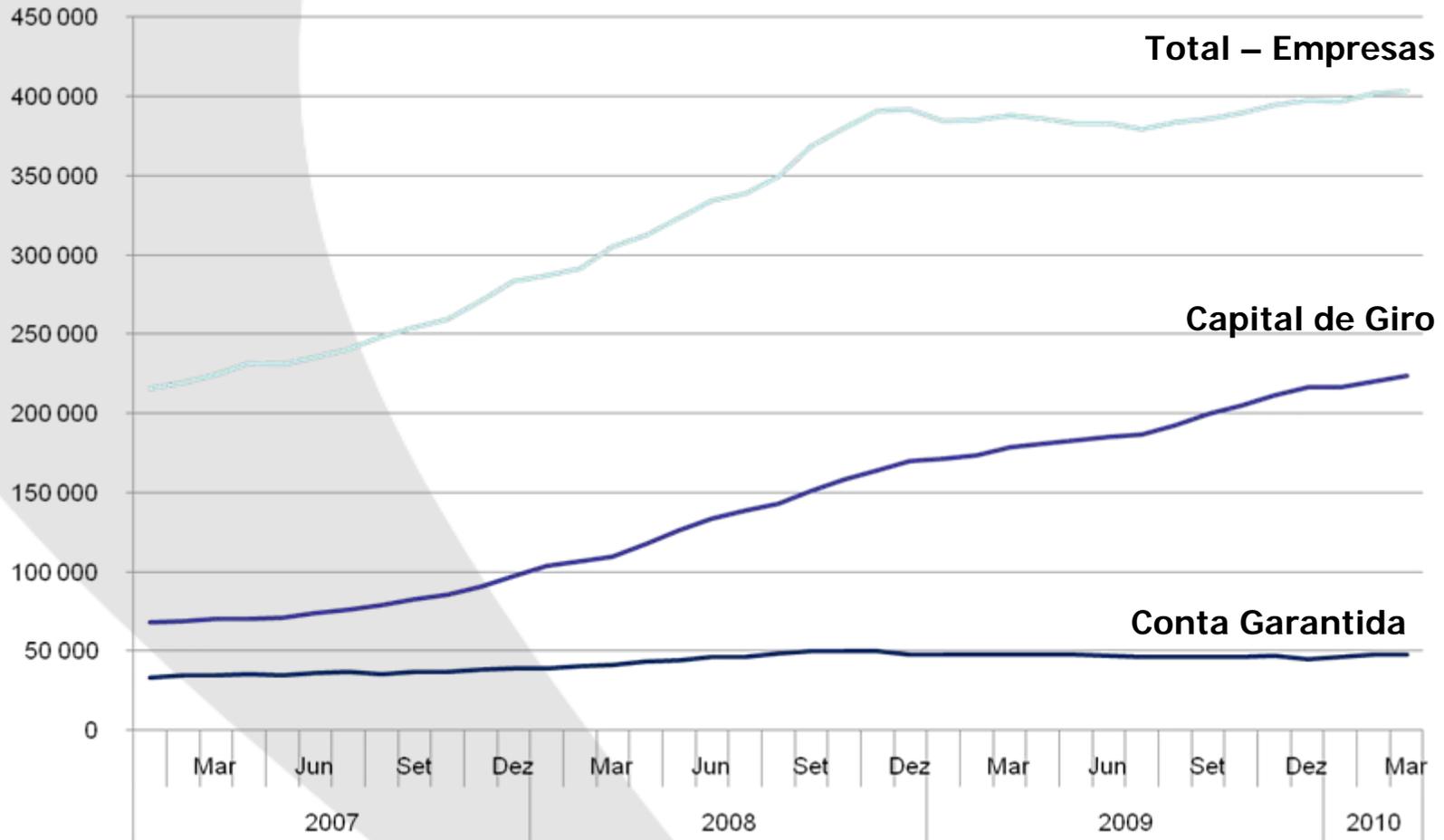
Evolução da Taxa de Juros – Empresas – 3



Fonte: BC, IDCC

Evolução do Volume de Crédito – Empresas

(Milhões de Reais)



Fonte: BC, IDCC

Comentários sobre as Taxas de Juros

- Juros da Conta Garantida explodem na crise e se mantêm em alta
 - Volume mantém-se estável
 - Bancos reduzem/mantém oferta – aversão ao risco
- Juros do Capital de Giro explodem e retornam ao nível pré-crise
 - Volume explode!!
 - Demanda de empresas grandes (substituição de linhas externas pelo CG doméstico)
- Movimento das taxas de juros do Capital de Giro é enganoso
 - Grandes empresas captam barato e isso empurra a média para baixo
 - Grandes volumes das grandes empresas mascaram restrição para as PME's
- Bancos sofreram muito durante a crise e assumiram postura mais conservadora no crédito para PME's
 - Muitas rolagens compulsórias
 - Renegociações

Perspectivas

- No agregado: **POSITIVAS**
- Para as PME's: **DEPENDE**
 - POSITIVA para as que praticarem RELACIONAMENTO BANCÁRIO corretamente
 - NEGATIVA para as que não focarem em crédito
- As taxas de juros continuarão a seguir sua lógica
 - Pagará menos quem tiver mais oferta de crédito e souber barganhar
 - Pagará mais quem tiver oferta justa e tiver de pagar o que lhe cobrado
- Outras variáveis:
 - Modalidades, Prazos, Garantias
- Importante: as médias são enganosas!

O crédito e a cadeia de valor

- Empresas (grandes) sempre cumpriram o papel de “irrigar” o crédito na economia brasileira
- Surgimento dos fundos de crédito (FIDC): excelente novidade no Brasil!
- Por que:

**Porque o Investidor descobriu
o Crédito Comercial**

**Porque o Investidor descobriu
o Crédito de 2ª. Linha**

**Investidor surge
como alternativa
aos bancos**

Crédito e os FIDC's

Grandes Empresas = excelente oportunidade para se praticar **gestão sustentável** com seus fornecedores de menor porte

Para contatos:

www.idcc.com.br

www.blogdocredito.com.br

fernando.blanco@idcc.com.br

Obrigado + Abraços + Sucessos!